

# CONSULTANT COMMERCIAL (H/F)

## CDI – SEIREB

SEIREB Solutions, spécialiste du Jet d'encre et distributeur de la marque RISO, propose à ses clients des solutions d'impression complètes permettant une gestion documentaire allant du façonnage à la post-impression.

En commercialisant les produits RISO France, acteur majeur du marché de l'impression jet d'encre de production, SEIREB assure son développement sur la région Midi-Pyrénées.

Si vous aussi, vous souhaitez participer au développement de cette entreprise à taille humaine et soucieuse de l'environnement, devenez **Consultant (e) commercial(e)** sur la région de la Haute-Garonne (31) ou des Hautes-Pyrénées (65).

### VOTRE PROFIL

Vous avez l'âme d'un vendeur !

Passionné(e) par la vente sur le terrain, vous aimez démarcher, relever des défis, convaincre et conquérir de nouveaux clients.

D'une nature enthousiaste, les clients vous apprécient pour votre écoute et votre investissement.

Pour vous, cela ne fait aucun doute : épanouissement rime avec dépassement de soi ! Vous êtes prêt(e) à vous investir au quotidien au sein d'une équipe volontaire et dynamique.

### VOTRE MISSION

Rattaché(e) à un(e) Chef de ventes, vous aurez pour mission de développer votre secteur grâce à l'ouverture de nouveaux comptes tout en assurant la gestion d'un parc de clients existants. Dans le cadre de votre mission, vous assurez :

- La prospection téléphonique et physique d'un secteur bien défini ;
- La conquête et le développement d'un portefeuille de clients B2B diversifiés (éducation, collectivités locales, administrations, santé, mairies, syndicats...);
- L'accompagnement de vos prospects/clients dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale globale ;
- La préconisation de solutions personnalisées et la négociation de contrats ;
- La gestion et la fidélisation des clients ;

Pour atteindre vos objectifs, nous vous proposons :

- Un cadre de travail où l'investissement de chacun est récompensé ;
- Une formation complète aux produits et services RISO ;
- Des réunions hebdomadaires avec votre responsable ;
- Une rémunération composée d'un fixe et d'un variable attractif (commissions et primes)

**Poste à pourvoir dès que possible sur les secteurs des Hautes-Pyrénées (65) et de la Haute-Garonne (31)**

Déposez votre candidature sous la référence SRBRR1611 à l'adresse [cv@risofrance.fr](mailto:cv@risofrance.fr).