

## INGENIEUR D'AFFAIRES (H/F) CDI – BORDEAUX

RISO France est un acteur majeur du marché de l'impression jet d'encre de production. Notre technologie de hautes performances nous permet d'être reconnus par de nombreux professionnels. L'esprit PME associé à la solidité du groupe japonais font de RISO France une entreprise dynamique, ambitieuse et en pleine croissance.

Si vous aussi vous souhaitez participer à notre développement, devenez **Ingénieur d'Affaires** au sein de notre agence de **Bordeaux**.

### VOTRE PROFIL

Vous avez l'âme d'un vendeur ! Passionné(e) par la vente sur le terrain, vous aimez démarcher, relever des défis, convaincre et conquérir de nouveaux clients.

D'une nature enthousiaste, les clients vous apprécient pour votre écoute et votre investissement.

Pour vous, cela ne fait aucun doute : épanouissement rime avec dépassement de soi ! Vous êtes prêt(e) à vous investir au quotidien au sein d'une équipe volontaire et dynamique.

### VOTRE MISSION

Rattaché(e) à un(e) Chef d'Agence et accompagné(e) par une méthode de vente spécifique, vous assurez :

- La prospection téléphonique et physique d'un secteur bien défini ;
- La conquête et le développement d'un portefeuille de clients B2B diversifiés (éducation, collectivités locales, administrations, santé, mairies, syndicats...);
- L'accompagnement de vos prospects/clients dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale globale ;
- La préconisation de solutions personnalisées et la négociation de contrats ;
- La gestion et la fidélisation des clients ;

Pour atteindre vos objectifs, nous vous proposons :

- Un cadre de travail où l'investissement de chacun est récompensé ;
- Une formation à nos produits et services ainsi qu'à nos méthodes de vente ;
- Un outil de CRM et des réunions hebdomadaires avec votre responsable ;
- Une rémunération non-plafonnée composée d'un fixe et de commissions (38 - 55 K€) + voiture (permis B exigé) avec télépéage et carte carburant + téléphone + ordinateur portable + mutuelle familiale + participation aux bénéfices de l'entreprise.

**Poste à pourvoir dès que possible sur le secteur de la Charente-Maritime (17).**

Déposez votre candidature sous la référence SITEBO à l'adresse [cv@risofrance.fr](mailto:cv@risofrance.fr) en précisant le secteur qui vous intéresse.