

INGENIEUR D'AFFAIRES PPS (H/F) CDI

RISO France est un acteur majeur du marché de l'impression de production. Notre technologie haute performance nous permet d'être reconnus par de nombreux professionnels.

L'esprit PME associé à la solidité du groupe japonais font de RISO France une entreprise dynamique, ambitieuse et en pleine croissance.

Si vous aussi vous souhaitez participer à notre développement, devenez **Ingénieur d'Affaires Haut Volume (h/f) au sein de la division Production Printing Solution afin de développer le secteur de l'Ouest.**

Votre profil

Doté(e) d'une expérience significative de 5 ans sur un poste d'Ingénieur commercial terrain (h/f) dans le domaine de la reprographie ou du monde de l'impression, vous aimez démarcher, convaincre, négocier, conquérir et fidéliser vos clients Grands Comptes.

A leur écoute, vous leur portez conseils et suivi régulier pour rester au plus près de leur besoin en leur permettant d'optimiser leur solution d'impression.

D'une nature enthousiaste, les clients vous apprécient pour votre investissement.

Vous cherchez de nouveaux challenges car pour vous, cela ne fait aucun doute : épanouissement rime avec dépassement de soi !

Votre mission

Rattaché(e) à un Responsable des Ventes, vous êtes garant du développement et de la commercialisation de nos produits auprès d'une clientèle générant un très haut volume de copies sur le secteur Nord-Ouest.

A ce titre, vous assurez :

- La prospection téléphonique et physique de votre secteur ;
- La conquête et le développement d'un portefeuille de clients B2B ;
- L'accompagnement de vos prospects/clients dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale globale ;
- La préconisation de solutions personnalisées et la négociation de contrats ;
- La gestion et la fidélisation de nos clients ;

Pour atteindre vos objectifs, nous vous proposons :

- Un cadre de travail où l'investissement de chacun est récompensé ;
- Une formation à nos produits et services ;
- Une rémunération non-plafonnée composée d'un fixe et de commissions + voiture + téléphone + carte essence + ordinateur portable + mutuelle familiale + participation aux bénéfices de l'entreprise.

Déposez votre candidature sous la référence SITEPPSBO à l'adresse cv@risofrance.fr en précisant le secteur qui vous intéresse.

